







ご契約までの流れ

 <p>お申込み</p> <p>まずは電話やメール、ウェブサイトなどから無料相談にお申込みください。担当から折り返しご連絡をさせていただきます。</p>	 <p>無料相談 (土日祝も対応可)</p> <p>お悩みやご相談の内容を詳しくお伺いさせていただきます。ご不明点などございましたらお気軽にお聞きください。</p>	 <p>お見積りとお見積りご提案</p> <p>ご相談の内容に応じて、ご提案とお見積りをさせていただきます。</p>	 <p>ご契約</p> <p>内容にご了承いただければ、契約を締結させていただきます。契約締結までは料金は一切発生しませんので安心ください。</p>
--	--	--	--



アオイコンサルタンツ株式会社
AOIconsultants Co.,Ltd.
あおい中小企業診断士事務所

会社概要

商号 | アオイコンサルタンツ株式会社
 設立 | 平成28年7月
 代表者 | 福田 侑摩
 本社 | 〒654-0038
 兵庫県神戸市須磨区青葉町1丁目3番6号
 TEL/078-733-3380 FAX/078-733-3385

事業内容

- 1 資金調達支援
- 2 売上/収益改善支援
- 3 事業再生支援
- 4 M&A/事業承継支援
- 5 健康サービスコンサルティング



まずはお気軽にご相談ください

0120-93-5196

E-mail info@aoicon.co.jp

アオイコンサルタンツ

https://www.aoicon.co.jp



介護福祉・医療業
経営支援・事業承継
コンサルティング



アオイコンサルタンツ株式会社
AOIconsultants Co.,Ltd.
あおい中小企業診断士事務所

コンサルティング理念

私たちは、以下の三つの理念を基にコンサルティングを行っています。

想いを大切にす る ～理念やビジョン、想いを実現します～

私たちは、経営者様へのヒアリングを徹底して行うことによって、経営者様の『理念・会社への想い』『将来へのビジョン』をしっかりと把握し、それらを形にする支援を通じて事業の改善・発展をお手伝いいたします。

実現可能性を重視 ～計画の実現をサポートします～

- ①現状の確認・分析をしっかりと行い、課題を明確にし、強みを生かした計画を作成することによって計画の実現可能性を高めます。
- ②計画作成後も定期的にモニタリングを実行することにより、確認・修正を随時行い計画の実現をサポートします。

健康な組織づくり ～組織を元気に、笑顔にします～

経営計画を実行するためには『組織の活性化』が不可欠です。経営計画とともに各部門の目標を設定し、『自律的な』『モチベーションの高い』組織づくりを支援することによって、組織を活性化させ企業力を高めます。

コンサルティングの特徴

経営の国家資格である『中小企業診断士取得者』によるコンサルティングの実施

私たちは、中小企業診断士(経済産業大臣登録)によるコンサルティングを行っています。豊富な知識と高い専門性による高品質なサービスの提供を行うとともに、金融機関や公的機関から高い信頼を得ることができ、計画の実現を強力にサポートいたします。また、士業という特性を生かし、弁護士や会計士、税理士、行政書士など様々な他士業と提携を行っています。そのため、専門的な様々な問題にもスムーズに対応を行い、より高度な支援を提供いたします。

業界に特化した深い知識・経験

介護福祉事業、医療業及び代替医療業のコンサルティング経験が豊富なことに加え、『ケアマネージャー(介護支援専門員)』、『柔道整復師』及び『看護師』の有資格者がおり、業界知識・経験を生かし介護福祉・医療業界に特化した専門性の高いコンサルティングを提供いたします。

『費用』及び『契約期間』が明確

コンサルティングを依頼するとき心配になることの一つに『費用』及び『契約期間』があります。私たちは、まず無料相談でコンサルティング内容をしっかりとご説明させていただき、『費用』及び『契約期間』を明確に示した契約を締結したうえでコンサルティングを行います。

資金調達サポート事業

創業時や事業拡大時、または様々な事情によって急な運転資金が必要になるなど、事業を行い継続するためには様々なフェーズで金融機関からの資金調達が必要となります。私たちは、経営者の皆様の事業ビジョンや理念を基に綿密な事業計画書を作成することによって円滑な資金調達をサポートいたします。

【このような場合に】

創業融資の調達 **設備資金や運転資金の調達** **M&A資金の調達** など



売上向上/収益改善事業

近年、介護福祉業や医療業では法改正の影響や競争激化によって売上/収益が減少する企業も増えてきています。私たちは、企業の現状をしっかりと分析し『課題』と『強み』を把握するとともに、外部環境の変化をしっかりととらえ、企業の『強み』を活かし、外部環境の変化に対応し課題を克服することによって売上向上/収益改善をサポートいたします。

【このような場合に】

売上の向上 **収益性の向上** **組織の活性化** など



事業再生支援事業

資金繰りが厳しい、今後の経営のプランが立たないなど事業継続に不安がある場合の再生をご支援いたします。事業再生で最も重要なことは金融機関からの理解と支援を得ることとなります。介護福祉・医療業の事業再生経験が豊富であり、業界に特化した専門家がご支援をさせていただきます。

【このような場合に】

資金繰りが不安 **事業ビジョンが分からない** **事業売却を検討中** など



M&A/事業承継支援事業

親族間や従業員への事業承継に加え、近年ではM&Aによる外部への事業承継も増加してきています。特にM&Aでは、企業の成長戦略としての取り組みが目立っています。私たちは、M&A/事業承継の実行のご支援に加え、実行前のアドバイス、また実行後の経営戦略のご支援も行っています。

【このような場合に】

事業の承継を検討中 **承継後の経営戦略を策定したい** など

研修事業

生産性の向上や売上/収益の向上をサポートするための、ホスピタリティやクライアント接遇の向上、中間管理職育成などの従業員の育成に加え、実地指導対策や機能訓練加算取得などの専門性の高い研修などを行っています。

【このような場合に】

従業員研修を行いたい **実地指導対策を行いたい** **生産性を向上させたい** など

